Foukané izolace, scénář startu na míru

Odpověď na všechny otázky pro začínající firmy a řemeslníky

ENROLL CZ – partner pro ekologické foukané izolace a recyklaci

ENROLL CZ spol. s r.o.
EKOLOGICKÉ IZOLAČNÍ SYSTÉMY

Obsah

Úvod: Proč tento e-Book vznikl (str. 2)
1. Co budete pro foukané izolace potřebovat (str. 3)
2. Struktura nákladů na jednu zakázku (str. 3)
3. Synergie s dalšími energetickými službami (str. 4)
4. Možnosti financování vstupu do byznysu (str. 4)
5. Tři nejčastější profily klientů (str. 5)
6. O ENROLL CZ a jak vám můžeme pomoci (str. 8)

1. Co budete pro foukané izolace potřebovat

1.1 Tým a organizace práce

Pro běžný provoz foukaných izolací stačí dva pracovníci:

- jeden obsluhuje stroj a zásobování materiálem
- druhý pracuje v objektu, vede hadici, kontroluje kvalitu a detaily na místě

Školení obsluhy stroje TAJFUN Uni je součástí balíčku
Trvá necelý den a jeho součástí je teoretická i praktická část, kde si nafoukáte svůj první kubík materiálu.

1.2 Auto a logistika

Z hlediska dopravy máte dvě základní možnosti:

Valník se skříňovou nástavbou do 3,5 t

- ideální řešení, pokud chcete vozit stroj i materiál současně
- požadovaný vnitřní objem nástavby závisí na typických zakázkách, ale cílem je, aby se do auta vešel stroj + hadice + několik palet materiálu.

Menší dodávka + materiál na stavbu

- stroj TAJFUN Uni lze bez problémů přepravovat v malé dodávce
- materiál si necháte dovézt přímo na stavbu ze stavebnin DEK a.s.,

u menších zakázek tak minimalizujete vlastní skladové náklady.

Tím máte vyřešené základní vstupy:
tým, stroj, auto a logistiku materiálu.

2. Struktura nákladů na jednu zakázku

Když se podíváme na foukanou izolaci očima firmy, která to chce dělat profesionálně, typická zakázka má tyto nákladové položky:

Pohonné hmoty + amortizace vozidla

- cesta na místo, návrat, opotřebení auta

Zaměření zakázky + prezentace materiálů

- čas na první návštěvu, vysvětlení řešení, nabídku

Materiál

- izolace (EN-TEX, TEMPELAN, recyklovaná minerální vata, polystyren...)

Práce

- hodinová sazba dvou pracovníků (aplikace + obsluha stroje)

Pokud foukanou izolaci spojíte s dalším sortimentem (FVE, tepelná čerpadla, sanace krovů apod.), náklady na logistiku a zaměření se rozpočítají mezi více služeb na jedné adrese. Tím se zvyšuje celková efektivita každého výjezdu.

3. Synergie s dalšími energetickými službami

Foukaná izolace dává největší smysl tam, kde už dnes nabízíte:

- solární panely
- tepelná čerpadla
- sanace krovů a půdních prostor
- revize a čištění komínů
- jemné i hrubé stavební práce

Ve většině případů dnes firmy zateplování řeší externě. To znamená, že:

- nechávají na stole marži z další služby
- nejsou schopny klientovi nabídnout komplexní řešení
- přicházejí o možnost optimalizovat logistiku (jeden výjezd = víc služeb)

Na podzim navíc každoročně roste tlak na realizace. Foukaná izolace je pak rychlé a vysoce ziskové opatření, které:

- **pomůže udržet zaměstnanost lidí**
- **zajistí chod firmy přes zimu**
- zvýší spokojenost klienta, který dostane kompletní balík služeb

4. Možnosti financování vstupu do byznysu

Investice do stroje TAJFUN Uni se dá řešit dvěma základními způsoby.

Jednorázová úhrada

- Ideální pro firmy, které mají k dispozici kapitál a chtějí mít stroj bez závazků vůči bance.
- Zisk z prvních zakázek jde rovnou do vaší firmy, nebo na pokrytí dalších investic (auto, sklad, lidi).

Financování na splátky

Pro živnostníky a menší firmy často dává smysl partnerský úvěr:

- variabilní měsíční splátka a délka trvání
- ziskovost od první zakázky – už první realizace v měsíci pokryje splátku

Z každé zakázky odložíte část zisku jako splátku stroje a zbytek jde do provozu. Máte tak jistotu zaplacení zaměstnanců, materiálu, auta i splátky bez nutnosti jednorázově blokovat kapitál.

1. zakázka **splátka** **2. a 3. zakázky** **zisk**

5. Tři nejčastější profily klientů

5.1 Nový, ale sám

Kdo jste
Začínáte s foukanou izolací jako novou službou. Jste sám a chcete postup, který zvládnete bez složitého zázemí.

Co už máte v ruce
- chuť dělat zakázky a učit se, flexibilitu (rychlá domluva, pohyblivost), schopnost si od začátku nastavit proces „správně“

Největší rizika / slepá místa
- podcenění přípravy (zaměření, přístup, ochrana prostoru)
- špatné plánování výjezdu (časové ztráty)
- příliš široký záběr hned od začátku (všechno pro všechny)
- nejistota v komunikaci se zákazníkem (co slíbit, jak vysvětlit výsledek)

Co rozhoduje o úspěchu
- jednoduchá nabídka a jasný proces (od poptávky po úklid)
- zdroj poptávek (partnerství, doporučení, lokální poptávky)
- práce „bez zbytečných návratů“ (dobře nachystaná zakázka)
- konzistence výsledku (kvalita vrstvy, čistota, kontrola)

Chcete vědět, jaký start je pro vás nejbezpečnější a jak to nastavit, abyste nemusel slepě zkoušet? Dejte mi o sobě vědět a společně to podkládáme!

5.2 Nový, ale ve dvou / „nová forma“ (malá firma)

Kdo jste
Máte parťáka nebo malou firmu, chcete rychlejší rozjezd a stabilnější režim zakázek.

Proč o tom uvažujete
Chcete službu, kterou lze dělat opakovatelně a lépe škálovat: jeden řeší přípravu/komunikaci, druhý aplikaci/obsluhu.

Co už máte v ruce
- dělba rolí (rychlost, méně chyb)
- možnost zvládat víc zakázek bez přetížení
- lepší schopnost napojit se na jiné profese a brát větší realizace

Největší rizika / slepá místa
- role nejsou jasné („děláme všechno oba“) → zbytečné prostoje
- přepálení tempa (honba za zakázkami bez nastaveného procesu)
- neukotvená kvalita (každý to dělá trochu jinak)
- chaos v logistice (materiál, příprava, čas)

Co rozhoduje o úspěchu
- jasné role na zakázce (kdo komunikuje, kdo připravuje, kdo aplikuje)
- standardy kvality a kontrolní kroky
- jednoduchý systém plánování (trasy, bloky práce, návazné služby)
- aktivní získávání zakázek: partnerství (střechy, sádrokarton, FVE, stavebniny)

První krok
Sepsat „standard zakázky na jednu stránku“: co se kontroluje před příjezdem, na místě, po aplikaci, jak se předává.

Chcete návrh rolí a postupu pro vaši dvojici/firmu, aby to bylo rychlé a bez chaosu? Vyplňte formulář a pošlu doporučení pro váš profil.

5.3 Zavedený řemeslník / firma (rozšíření portfolia)

Kdo jste
Máte zavedené řemeslo nebo firmu, zákazníky a procesy. Foukání izolací chcete jako rozšíření – buď pro upsell, nebo aby vás to posílilo v sezóně.

Proč o tom uvažujete
Chcete zvýšit hodnotu jedné zakázky (přidat další službu), zkrátit prostoje v kalendáři a být pro klienta „na jednom kontaktu“.

Co už máte v ruce
- zákaznickou bázi a důvěru
- schopnost získávat zakázky přes doporučení
- zázemí, dopravu, lidi, systém

Největší rizika / slepá místa
- špatné začlenění do stávajících procesů (kdo to bude dělat a kdy)
- přílišná administrativa / zbytečná složitost nabídky
- konflikt kapacit (hlavní obor vs. nová služba)
- špatně nastavené „balíčky“ (nedává to pro zákazníka smysl)

Co rozhoduje o úspěchu
- chytré napojení na stávající zakázky (půdy, stropy, rekonstrukce)
- standardizace (aby to zvládli i zaměstnanci, ne jen „jeden šikovný“)
- jednoduchá nabídka ve 2–3 variantách (rychlé rozhodnutí zákazníka)
- řízení kvality a reklamací (jasná předávka)

První krok
Vytipovat, kde se foukaná izolace přirozeně přidává: u jakých zakázek ji nabídnete automaticky (např. každá půda / strop / rekonstrukce).

Chcete doporučení, jak to nejlépe začlenit do vašeho provozu a jaký scénář dává smysl podle kapacit? Vyplňte formulář a pošlu návrh pro váš profil.

6. O ENROLL CZ A JAK VÁM MŮŽEME POMOCi

ENROLL CZ je česká společnost, která se zaměřuje na:

- výrobu a dodávky foukaných izolací z recyklovaných materiálů (TEMPELAN – celulóza, EN-TEX – bavlna),
- výrobu a dodávky foukacích strojů TAJFUN Uni, včetně školení a servisu,
- recyklaci papíru, textilu a minerální vlny,
- technické poradenství a marketingovou podporu pro partnerské firmy.

- **Nejsme jen dodavatel materiálu. Chceme být partner, který Vám pomůže:**
- nastavit obchodní model foukaných izolací – spočítat marže, nastavit ceny, připravit kalkulace.
- vyškolit Váš tým a vybavit ho technikou – dodáme stroj, zaškolíme obsluhu, pomůžeme se startem prvních zakázek.
- dát Vám do ruky argumenty a podklady pro klienty – materiály pro web, letáky, vstupní texty, podklady pro videa.

Pokud Vás tato příležitost motivuje k rozšíření podnikatelských aktivit se zkušenou asistencí, rád ji s Vámi proměním ve stabilní řemeslo.

Mario Rychtera
ENROLL CZ, spol. s.r.o.
Mineral Fibers Recycling s.r.o.

Telefon: +420 776 606 374
Email: mario.rychtera@mf-recycling.cz
Adresa: Nová Ves 190, 463 31, Chrastava

„Budoucnost energetických úspor neudělají úředníci, ale řemeslníci, montážní firmy a partneři, kteří se rozhodnou vybudovat stabilní a rentabilní byznys.“